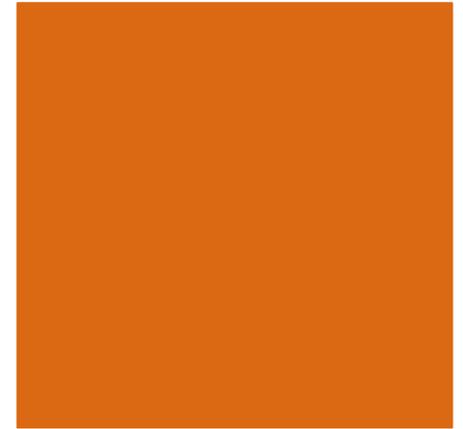
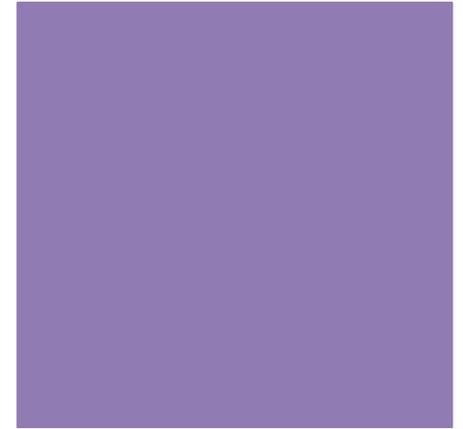




Colaboración

Unidad 2.3:
Tipos de colaboración



+ Tipos de colaboración

La información básica sobre los tipos de colaboración. Descripción de tipos individuales y diferencia entre organizaciones pequeñas y grandes

Objetivos:

- Visión general de los tipos de colaboración
- Mostrar tipos de grupos interesados

Resultados del aprendizaje:

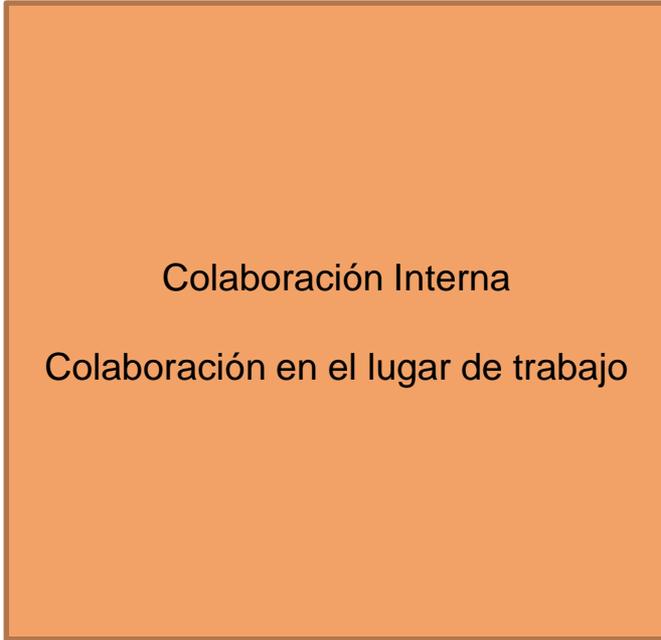
- El alumno debería conocer los tipos básicos de distribución
- El alumno debería ser capaz de definir colaboración
- El alumno debe ser capaz de definir la colaboración de organizaciones pequeñas y grandes
- Conocimiento general de la colaboración



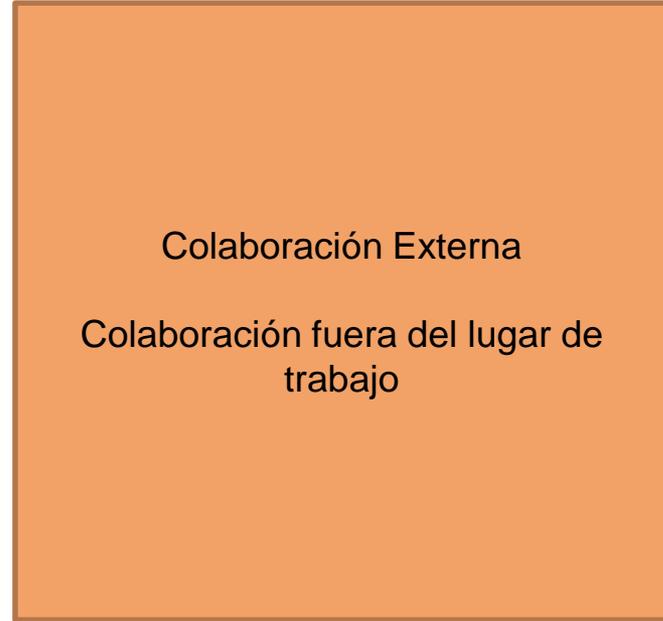


Tipos de colaboración

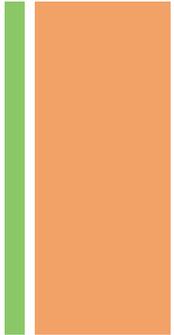
Hay 2 tipos de colaboración:



Colaboración Interna
Colaboración en el lugar de trabajo



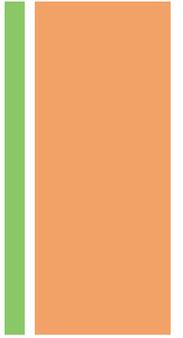
Colaboración Externa
Colaboración fuera del lugar de trabajo





Colaboración Externa

- Participar en redes y fomentar acuerdos entre empresas
- Colaborando con universidades y agencias de investigación
- Colaboración con otras organizaciones, a veces competidores



¿Cuales son los beneficios de la colaboración externa para las organizaciones?

Piensa en algún momento en el que hayas colaborado con otro grupo. ¿Cuales fueron resultados obtenidos más útiles?



Colaboración Externa



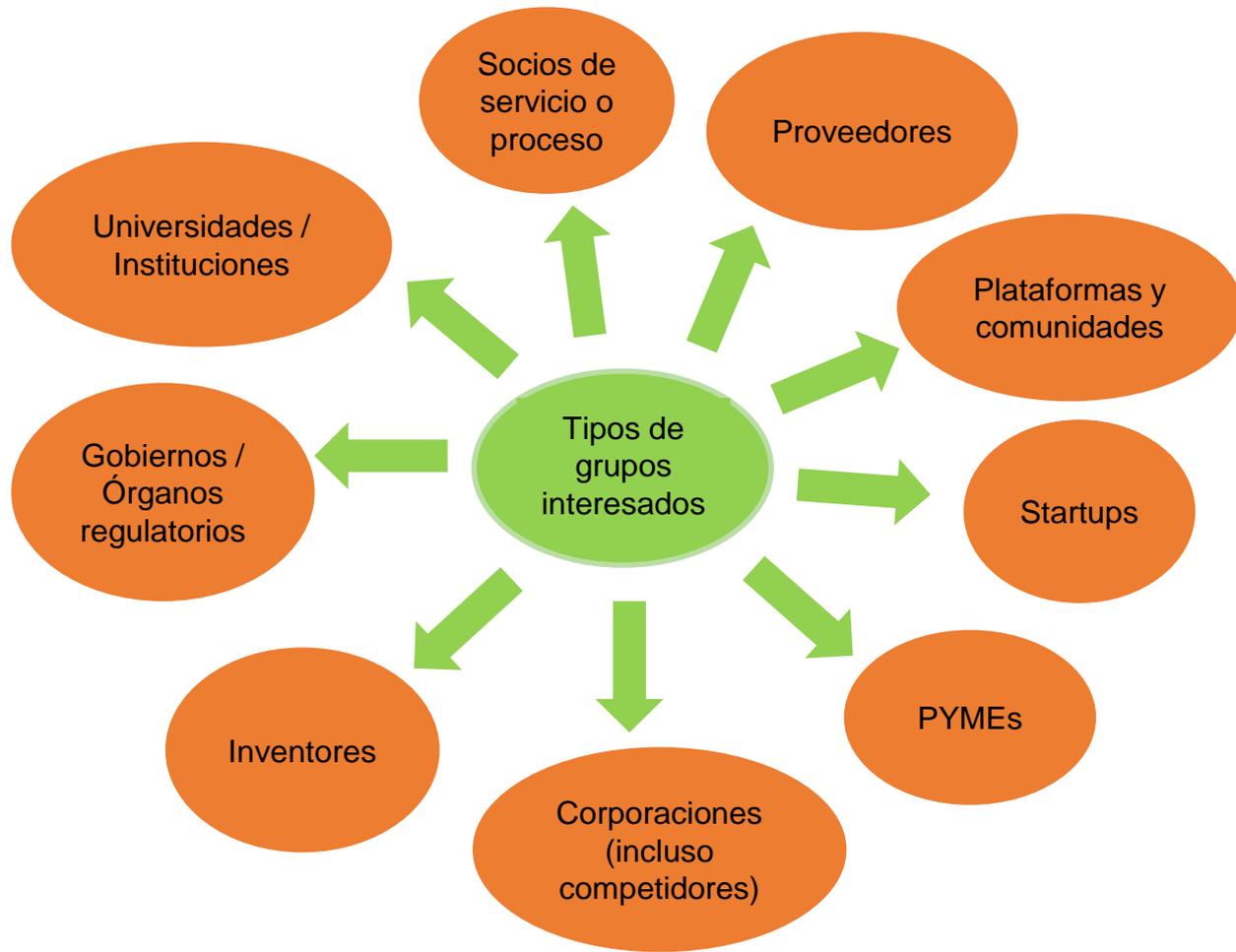
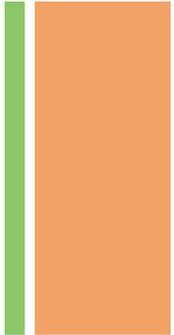
La Colaboración puede llevarnos a reducir costes, aportar experiencia complementaria a un proyecto o más ideas desde puntos de vista diferentes



¡Probablemente hay una gran variedad! Eche un vistazo a la imagen a continuación y vea si reconoce alguno de los siguientes como tipos de grupos con los que ha colaborado anteriormente o en el futuro.

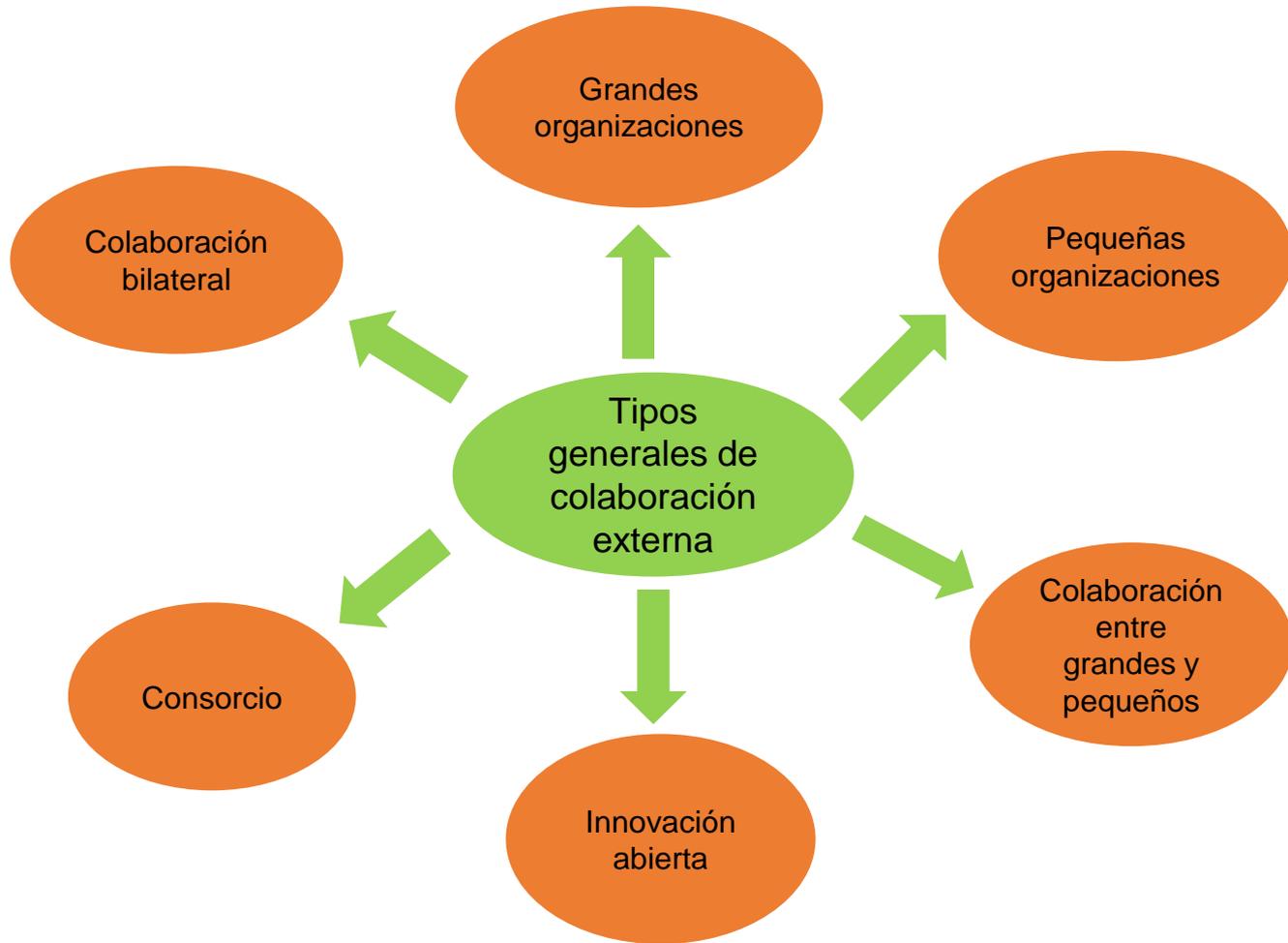


Tipos de grupos interesados



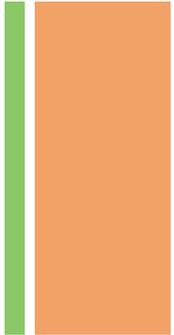


Tipos generales de colaboración externa





Innovación abierta



Organizaciones con una empresa dedicada a la información interna (corporativa), pero que también buscan información externa para la compra, licencia o recopilación conjunta de procesos, basadas en o con organizaciones.





Consortio



Un consorcio es una asociación o combinación de múltiples socios



Es esencial acordar de antemano cómo funcionará el consorcio y la propiedad de la propiedad intelectual.



**IN
CRE
MENTA**

Innovation and creativity mentality
advancement in SMEs

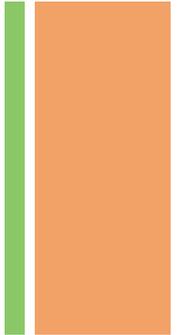
Source: <https://www.internetofus.eu/consortium/>



Erasmus+



Colaboración bilateral

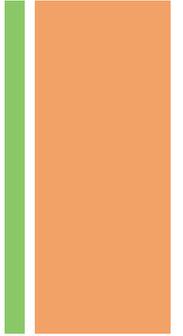


La colaboración bilateral es una versión más simple del consorcio donde participan dos socios





Gran organización



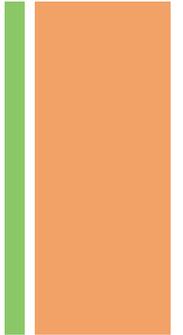
Un socio más pequeño puede brindar acceso a una tecnología, velocidad y flexibilidad específicas.

Las organizaciones más grandes que deseen colaborar deberían:

- Minimizar la burocracia y el papeleo, para que sean proporcionales al tamaño del proyecto.
- Considere la posibilidad de establecer un equipo limitado y específico del proyecto para reflejar el tamaño del socio colaborador más pequeño.
- Discutir las expectativas de asociación.
- Ser justos y razonables.



Pequeñas organizaciones

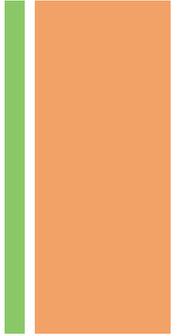


Las pequeñas organizaciones que deseen colaborar deberían:

- Tener confianza y creer en la proposición mientras se mantiene abierto.
- Estar preparado con una propuesta bien presentada y un plan de negocios que demuestre cómo cada parte se beneficiará de la empresa conjunta.
- Establecer expectativas de informes y gobernanza.
- Establecer confianza en una etapa temprana. Si las partes no pueden trabajar juntas de manera abierta y con confianza, entonces deben estar preparadas para alejarse.
- Tener paciencia ya que las grandes organizaciones necesitan tiempo antes de hacer grandes compromisos financieros y de recursos. Sin embargo, se deben acordar escalas de tiempo razonables para las decisiones, particularmente si la respuesta es "no", ya que esto puede liberar a las partes para encontrar socios alternativos.



Pequeñas organizaciones

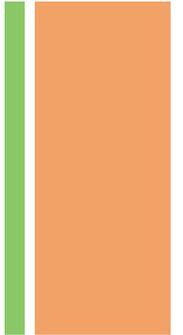


Las pequeñas organizaciones que deseen colaborar deberían:

- Establezca, incluso si existe una gran disparidad de tamaño, si los socios que están colaborando comparten los mismos valores, impulso y objetivos compartidos. Si no están presentes, pueden surgir dificultades en el futuro.
- Identifique y registre claramente la propiedad intelectual antes de acercarse a un posible socio de colaboración (a menudo, las grandes organizaciones lo exigen como requisito previo). (Estándar)



Colaboración entre grandes y pequeñas organizaciones



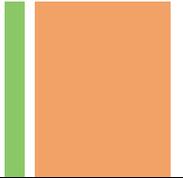
- Las asociaciones deben proporcionar un beneficio mutuo para cada participante, incluso cuando son significativamente diferentes en tamaño, aunque una gran disparidad en el tamaño a menudo se percibe como un obstáculo potencial para la colaboración.
- Las diferencias culturales y la velocidad de la toma de decisiones son dos áreas donde pueden surgir problemas. Sin embargo, hay varias formas en que las organizaciones pueden prepararse para trabajar con otras de un tamaño diferente.
- Quizás la actividad más importante para ambas partes es crear un acuerdo de asociación, pero hay diferentes asuntos a los que cada parte debe prestar atención a como se describen.
- Antes de comenzar la actividad de colaboración, debe crear su estrategia o plan.

+ Caso de estudio Janova Pec
Video de 10 min. <https://janovapec.cz/>



Discutir sobre el caso
de estudio

5 min



Erasmus+

+ Ayudas de aprendizaje

Revisión del tema

Tipos de colaboración

Colaboración interna

Colaboración externa

Colaboración en grandes y pequeñas organizaciones y entre ellas.

También puede encontrar más información sobre la colaboración en la guía de INCREMENTA en las páginas 4-8